

東京開業ワンストップセンター(TOSBEC)は、会社の設立に必要な各種手続を一か所で行える相談窓口です。起業の理由は人それぞれですが、「社会にスポーツという文化をより普及したくて起業する」という方も。今回インタビューをする笠原さんは、プロのアスリートとしての経験を活かして、スポーツ選手のサポートだけでなく、スポーツと生活者の距離をより近くしようと志している起業家さんです。起業にむける熱い想いを、じっくりお伺いします。

## 利用者 リレーインタビュー ……………



## アスリートと社会をつなげることが使命

アスリートに寄り添った仕事をしたいと思ったのは、私自身が元プロアスリートだったのが最初のきっかけです。

現役を引退した後、たどり着いたのはイベント制作という仕事。実は最初のうちはスポーツのイベントと無意識に距離を置いていました。でもその後リーグのオールスターなど様々なスポーツイベントを任せられるようになると、スポーツやアスリートと広告主の間に立ち最適なカタチを創り出すという役割に大きなやりがいと、元選手だからこそ出来ることを発見することが出来ました。

その後アスリートのマネージメントや広告キャスティングの部署へ異動し、アスリートに直接広告主の思いを伝えたり、企業へアスリートの立場を理解していただけるように交渉する仕事をメインで担当するようになりました。

スポーツ業界で仕事をしてきた中で常に感じていたことは「国内アスリートの社会的地位の低さ」です。海外のトップアスリートたちはその地位が確立され、資金的にも恵まれている方が多くいます。ただ日本にはそういった意識や環境がまだまだ整っていません。アスリートたちと社会を結び、より飛躍出来るチャンスを創る架け橋になりたいという思いが今も同じ仕事を続けている理由です

## TOSBECは申請だけでなく、相談をする場所

起業をする方は皆さん、起業に踏み切る「スイッチ」が入る瞬間があると思います。私の場合は、以前より親しくさせていただいている企業の社長さんから、「スポーツビジネスに携わる人間として、ラストパートをどう過ごしていきたいの？」と聞かれたとき。

「40代も終わろうとしているいま、本当に自分がしたいことに正直に向き合って仕事をしていく最後のチャンスかもしれない」という思いが、起業へのスイッチとなりました。今の仕事を、もっとコンテンツホルダーと近い立ち位置でやっていきたいと思ったのです。

そして起業の決心をして会社を退職するにあたり、2カ月ほど有給を消化するための時間が出来たのでそれだけ時間があるのだったら、自分自身で起業の申請までしてみたいと思いました。

最初はTOSBEC(東京開業ワンストップセンター)を訪問して、本当に「会社を作るにはまずは何をどうしたらいいんですか？」と質問をするところからスタートしました。登記のブースに行って、「登記って何をすればいいんですか？」と尋ねて、それが終わったら税務のブースに行って、「税務の届け出って何をすればいいんですか？」と尋ねる。



## 合同会社COLORFUL. 代表 笠原 秀典さん

プロフィール／プロのスポーツ選手として活躍後、飲食業・俳優業・映像制作業を経て、広告代理店にてイベント制作・アスリートのキャスティングプロデューサーとして活躍。スポーツと広告主の間に立ち、多くのスポーツイベントやTVCMなどの広告キャスティングを成功に導く。2019年8月に「合同会社COLORFUL.」を立ち上げ、アスリートに寄り添ったイベント企画やキャスティングマネージメント、スポーツ事業の開発を行う。

本当にそんな形で起業に際しての手続きを進めていきました。

書類もブースで直接見ていただき、修正についてもブースの先生と2人3脚で進めていく感じです。一番よかったのは、申請をするまえに、「相談」のワンクションが入るところです。ブースの先生から修正をいただいたから申請できるのは、かなり安心度が違いました。

## スポーツをより身近な存在にするきっかけとなる会社

日本は2019年から2020年にかけて、ラグビーのワールドカップがあったり、オリンピックがあったり、注目度の高いメジャーな国際的大会が身近で開催される時期。そんな中で、日本国内でのスポーツの価値をより向上させ、さらにスポーツが身近な存在になるためのお手伝いが出来きたらと思っています。

例えば、八百屋さんの店先で、昨日のプロ野球の結果がどうだったなんて言いながら店のおじさんとお客さんが盛り上がりつつある光景をたまに見かけることはありますが、実はそこまで日常に入り込んでいるスポーツは、まだまだほんのわずか。そんなシーンをより多くの場面で見かけることが出来るような「スポーツが文化として暮らしに馴染んでゆく」きっかけをこの起業で創り出していきたいと思えます。



## 私からのワンポイントアドバイス

起業をするということは後ろ盾もなく本当に何もかもゼロから始めなければなりません。背負うリスクも全て自分にかかってくる。でもその代わりに成果も全て自分に返ってくる。全ては自分次第。そういった点が自分の会社を持つことの良さだといまは感じています。

そんな良さも難しさもある起業ですが、まずは気軽にTOSBECなどで相談してみるのはいかがでしょうか。

相談体験会を随時開催しています。参加者募集中！ **誰でも無料でご利用いただけます！**

## 【東京開業ワンストップセンター】

住所：東京都港区赤坂1-12-32 アーク森ビル 日本貿易振興機構(ジェトロ)本部7階

電話：03-3582-8352 FAX：03-5561-4123

URL：<http://www.senryaku.metro.tokyo.jp/onestop/japanese/top/>